

Tagung

Recht im Vertrieb 2018

Worauf Sie beim Vertrieb von Waren
und Dienstleistungen achten sollten

Mittwoch, 28. November 2018
Zürich Marriott Hotel

- › praxisorientierte Fachbeiträge
- › interaktive Sessions
- › inspirierender Austausch mit Profis

Anmeldung unter www.recht-im-vertrieb.ch

Sponsor

DACHSER
Intelligent Logistics

Kooperationspartner


**swiss
export**
Passion for
Performance.

Worauf Sie beim Vertrieb von Waren und Dienstleistungen achten sollten

Im Vertrieb von Waren und Dienstleistungen besteht grundsätzlich Vertragsfreiheit. Dennoch müssen Unternehmen wettbewerbsrechtliche Fallstricke beachten, sonst drohen ungeplante Kosten und sogar Regressansprüche. Dazu kommen verschärfte Compliance-Vorschriften, die es Vertriebsmanagern immer schwerer machen, potenzielle Kunden mit Werbegeschenken oder Einladungen anzusprechen.

An der Tagung Recht im Vertrieb 2018 erläutern Vertriebsprofis und versierte Anwälte in aktuellen Fachbeiträgen und interaktiven Sessions, wie Sie Stolpersteine im Vertrieb gekonnt umgehen. Wie kann ein Unternehmen in dieser komplexen Welt der Sanktionen Risiken minimieren? In der Vergangenheit waren Sanktionen und Exportkontroll-Regime weitgehend harmonisiert. Welche Sanktions- und Exportkontrollregime sind für ein Schweizer Unternehmen überhaupt relevant?

Nutzen Sie die Tagung Recht im Vertrieb 2018 und informieren Sie sich über erfolgreiche Massnahmen zur Vermeidung von Risiken und kostenintensiven Verfahren in den Bereichen Kartellrecht, Markenschutz und Wettbewerbsrecht sowie Datenschutz.

Netzwerkplattform

Das Schulthess Forum bietet Ihnen mit der Tagung Recht im Vertrieb 2018 eine attraktive Plattform für den fachlichen Austausch unter Profis. Sie treffen auf Geschäftsleiter und Führungs- und Fachkräfte aus Vertrieb, Verkauf, Marketing, Export, Key Account Management, Rechtsanwälte und Unternehmensjuristen sowie auf Fachpersonen aus der Justiz und Wissenschaft.

Tagungsleitung



Prof. Dr. Andreas Furrer
Universität Luzern,
LL.M., Rechtsanwalt
Legal Partner,
MME Legal | Tax |
Compliance



Jürgen Boehler-Royett Marcano
Leiter Exportkontrollen/Industrieprodukte,
Staatssekretariat für Wirtschaft SECO



Mario Caccivio
dipl. Zollexperte HF,
Zollbeauftragter DACHSER Spedition AG



Lukas Bühlmann
LL.M.,
Partner, Meyerlustenberger Lachenal



Prof. Dr. iur. Patrik Ducrey
Direktor Sekretariat WEKO



Claudia Feusi
CEO und Inhaberin von ZFEB+



lic. iur. Philipp Groz
LL.M., Rechtsanwalt,
Partner, Schellenberg Wittmer



Peter Henschel
Dipl. Wirtsch.-Ing.,
Managing Director Compliance,
MME Legal | Tax | Compliance



Erich Herzog
Stv. Bereichsleiter Wettbewerb
& Regulatorisches, economiesuisse



Dr. iur. Monique Sturny
LL.M., Rechtsanwältin,
Walder Wyss



lic. oec. Carl A. Ziegler
Präsident Swiss Export,
CEO und VRP T-LINK MANAGEMENT



lic. iur. Lukas Züst
LL.M., Rechtsanwalt und Counsel,
VISCHER



Programm

Mittwoch, 28. November 2018

08:30 – 09:00	Registrierung und Kaffee	
09:00 – 09:30	Begrüssung und Referat Vertragsgestaltung im Vertrieb: Möglichkeiten und Fallstricke Andreas Furrer	
09:30 – 10:00	Referat Werbung und Markenrechte im Vertrieb Philipp Groz	
10:00 – 10:30	Kaffeepause	
10:30 – 11:00	Referat Kartellrechtlicher Risikocheck Patrik Ducrey	
11:00 – 12:15	Interview und Diskussion Neue Herausforderungen im Vertrieb: Online-Handel, Soziale Medien und Blockchain Erich Herzog, Philipp Groz, Lukas Bühlmann	
12:15 – 13:30	Mittagessen	
13:30 – 14:15	<i>Session A - Dienstleister</i>	<i>Session B - Hersteller</i>
	Vertrieb von Dienstleistungen: Schnittstelle Zoll und Mehrwertsteuer bei Dienstleistungen im Ausland Claudia Feusi	Tücken bei grenzüberschreitenden Warengeschäften Jürgen Böhler-Royett Marcano
14:15 – 15:00	<i>Session A - Dienstleister</i>	<i>Session B - Hersteller</i>
	Aus der Praxis: Stolpersteine für Dienstleister Mario Caccivio	Schwierige Zeiten für die Compliance im Vertrieb Peter Henschel
15:00 – 15:30	Kaffeepause	
15:30 – 16:15	<i>Session A - Dienstleister</i>	<i>Session B - Hersteller</i>
	Tücken bei grenzüberschreitenden Dienstleistungsgeschäften Jürgen Böhler-Royett Marcano	Vertrieb von Waren: Schnittstelle Zoll und Mehrwertsteuer im Export Claudia Feusi
16:15 – 17:00	<i>Session A - Dienstleister</i>	<i>Session B - Hersteller</i>
	Schwierige Zeiten für die Compliance im Vertrieb Peter Henschel	Stolpersteine in der Exportlogistik Carl A. Ziegler
17:00 – 17:30	Referat Risiken im Vertrieb: Verträge und Handlungen der Mitarbeitenden Lukas Züst	
17:30 – 18:00	Referat Datenschutz-Compliance im Vertrieb unter der DSGVO und dem DSG Monique Sturny	
18:00 – 18:15	Schlusswort und Einladung zum Apéro Andreas Furrer	

Tagung
**Recht im
Vertrieb 2018**

Weitere Informationen

Datum/Tagungsort

Mittwoch, 28. November 2018
Zürich Marriott Hotel
Neumühlequai 42
8006 Zürich

Anmeldung

www.recht-im-vertrieb.ch

Veranstalter

Schulthess Juristische Medien AG
Zwingliplatz 2
Postfach 2218
8021 Zürich
Tel. 044 200 29 37
Fax 044 200 29 98

Teilnahmegebühr

CHF 690.– zzgl. 7,7% MwSt.
Die Teilnahmegebühr beinhaltet Kursunterlagen, Teilnahmebestätigung, Pausenerfrischungen, Mittagessen sowie den Netzwerk-Apéro im Anschluss an das Programm.



Teilnahmebedingungen:

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung, die Sie bitte ohne Abzug innerhalb von 30 Tagen bezahlen. Bei schriftlicher Stornierung bis 4 Wochen vor Veranstaltungsbeginn fallen CHF 90.– zzgl. MwSt. Bearbeitungsgebühr pro Person an. Danach wird die gesamte Teilnahmegebühr fällig. Dies gilt auch bei Nichterscheinen oder Stornierung am Veranstaltungstag. Eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers ist kostenfrei möglich. Storniert der Veranstalter die Veranstaltung, wird die Teilnahmegebühr zurückerstattet. Weitere Ansprüche können nicht geltend gemacht werden.

Anmeldung

- Ich melde mich für die Tagung **Recht im Vertrieb 2018** vom 28. November 2018 an. Ich bin mit den Teilnahmebedingungen einverstanden.

Vorname/Name* _____

Titel/Funktion* _____

Firma/Behörde* _____

Strasse/Nr. _____

PLZ/Ort* _____

Telefon _____

E-Mail _____

*Diese Angaben werden für die Teilnehmerliste verwendet.

Online unter: www.recht-im-vertrieb.ch

Fax +41 (0)44 200 29 98

Telefon +41 (0)44 200 29 37

Ich wurde auf die Tagung Recht im Vertrieb 2018 aufmerksam durch:

- | | | |
|-------------------------------------|-------------------------------------|--|
| <input type="checkbox"/> Newsletter | <input type="checkbox"/> Empfehlung | <input type="checkbox"/> Tageszeitung/Presse |
| <input type="checkbox"/> Inserat | <input type="checkbox"/> Internet | <input type="checkbox"/> Programm per Post |